

Przedstawiciel Handlowy

PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

Naszym Klientem jest firma o ugruntowanej pozycji rynkowej. Główna działalność firmy to dystrybucja szerokiego asortymentu produktów zbożowych. Odbiorcami są klienci indywidualni, gastronomia oraz przemysł spożywczy. Produkty są rozprowadzane w kanałach zarówno dystrybucji tradycyjnej, jak i w sieciach handlowych na terenie całego kraju. W związku z dynamiczną ekspansją Klienta poszukujemy kandydatów na stanowisko: PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY Miejsce pracy: Gdynia Nr ref PH/ROR/2014 Główne zadania: • identyfikacja potencjalnych odbiorców produktów firmy • aktywne odkrywanie i monitorowanie kanałów zbytu pod kątem potencjału biznesowego • umawianie spotkań, prezentacje oferty handlowej, rozmowy i negocjacje handlowe • dbałość o utrzymywanie długotrwałych relacji z klientami • monitoring konkurencji Oczekiwania: • podstawowe doświadczenie w handlu - preferowane w branży produktów żywnościowych lub inne • umiejętność identyfikowania potencjału biznesowego • nastawienie na wynik i samo motywacja przez osiąganie celów • otwartość, gotowość do uczenia się • zdolności interpersonalne- nawiązywania relacji; efektywna komunikacja • umiejętność pracy zespołowej • bardzo dobra organizacja czasu i pracy • profesjonalizm i wysoki standard w działaniu oraz kultura osobista • znajomość języka angielskiego, mile widziana niemieckiego • sprawna obsługa pakietu Microsoft Office • prawo jazdy kat. B Pracodawca oferuje: • Praca w organizacji stabilnej, o kulturze organizacyjnej motywującej i sprzyjającej rozwojowi • Specjalistyczne szkolenia z zakresu technik sprzedaży i negocjacji • Motywujący system prowizyjny i premiowania • Ścieżkę rozwoju zawodowego • Narzędzia pracy, w tym: samochód, komputer, telefon komórkowy Osoby zainteresowane są proszone o przesyłanie CV na adres: j.socha@sferahr.pl wraz z podaniem numeru referencyjnego oraz klauzulą pozwalającą na przetwarzanie danych osobowych kandydata dla potrzeb projektów rekrutacyjnych.

Date utworzenia: 07-07-2014