

Specjalista Ds. Handlowych

HANDEL/02/2014

INTERIMAX jest nowoczesną agencją rekrutacyjną, realizującą projekty dla polskich i zagranicznych przedsiębiorstw. Jeżeli poszukujesz nowych wyzwań i możliwości pracy w kraju lub za granicą - nasza oferta jest dla Ciebie! Dla naszego klienta, jednego z czołowych dystrybutorów wyrobów stalowych w Polsce, poszukujemy Kandydatek/Kandydatów na stanowisko: SPECJALISTA DS. HANDLOWYCH Miejsce pracy: KATOWICE, woj. śląskie Nr ref.: HANDEL/02/2014 Cel pracy: ROZWÓJ SIECI KLIENTÓW NA TERENIE KATOWIC I WOJEWÓDZTWA ŚLĄSKIEGO. SPRZEDAŻ PRODUKTÓW OPIEKA NAD ISTNIEJĄCYMI KLIENTAMI FIRMY, ROZWÓJ BIZNESU ORAZ REALIZACJA WYZNACZONYCH TARGETÓW W BRANŻY STALOWEJ. Obowiązki: • Samodzielne i aktywne pozyskiwanie klientów • Rozwijanie i utrzymywanie dobrych relacji z istniejącymi klientami firmy (aktywacja istniejących Klientów) • Tworzenie długotrwałych pozytywnych relacji z klientami • Tworzenie ofert handlowych • Prowadzenie negocjacji handlowych i korespondencji z klientami • Kompleksowa realizacja procesu sprzedaży wyrobów stalowych • Doradztwo techniczne w zakresie oferowanych produktów • Wizyty u Klientów, prowadzenie prezentacji i budowanie pozytywnego wizerunku Firmy • Badanie rynku pod kątem marketingu i analiza konkurencji • Weryfikacja zapasów magazynowych pod kątem zamówień składanych przez Klientów • Wstępna obsługa reklamacji • Raportowanie do przełożonego Wymagania: • Minimum 3-letnie doświadczenie na stanowisku handlowca mile widziane w branży stalowej lub pokrewnej • Wykształcenie minimum średnie, mile widziane wykształcenie wyższe • Łatwość nawiązywania kontaktów zarówno telefonicznych, jak i bezpośrednich z klientami • Znajomość profesjonalnych metod sprzedaży i ich efektywne wykorzystanie w biznesie • Wiedza w zakresie wyrobów stalowych wykonanych ze stali zwykłych • Mile widziana umiejętność czytania dokumentacji określającej właściwości wyrobów stalowych • Baza i znajomość krajowych odbiorców i producentów będzie dużym atutem • Znajomość obsługi pakietu Microsoft Office • Wysoko rozwinięte predyspozycje handlowe i negocjacyjne • Dobra organizacja pracy i duża samodzielność • Umiejętność zarządzania własnym czasem Oferta: • Stabilne zatrudnienie w prężnie działającej Firmie w Katowicach • Umowę o pracę • Wynagrodzenie podstawowe 3500 – 6000 zł brutto miesięcznie • Atrakcyjny system prowizyjny i premiiowy łączony • Możliwość rozwoju podczas profesjonalnych szkoleń • Jasno określona ścieżka rozwoju kariery i awansu • Narzędzia niezbędne do pracy: samochód służbowy, laptop i telefon marta.fabiszak@interimax.com

Date utworzenia: 04-02-2014